MarketDialog
SALES ist unsere Sprache.

# Let's drive your sales up!

#Rahmenabkommen
#Zulassung #Händlerzufriedenheit
#Potenzialausschöpfung #Investitionszeitraum
#Beschaffungszyklus #Fuhrparkanalyse
#Lieferabkommen #Flottengröße

Jetzt Termin vereinbaren!

Automotive Business Fact Sheet 2021©

## *Unsere Leistungen*

### Presales & Terminvereinbarung

- Eruierung des Potenzials, der Beschaffungszeiträume und der Kaufwahrscheinlichkeit
- Vereinbarung von nachhaltigen Terminen
- Qualitätsmessung (Tracking) beim Vertrieb und Interessenten
- Vertriebsunterstützung der KAM, CAM und der Handelsorganisation

### Datenanalyse & -management

- Dataresearch und Handling
- Datenanreicherung
- Selektionen für Sales- und Marketing-Kampagnen
- Abbildung von Kundenstrukturen und Potenzial-Analysen

### CRM/Leadmanagement

- Abbildung des Sales Funnels
- Steuerung des Vertriebs und Verfolgung der Verkaufschancen
- Reportings, Auswertungen und Ableitungen für zukünftige Aktionen
- Maßgeschneidertes Automotive-CRM - Single point of contact für alle Nutzer

### Sales Backoffice

- Bearbeitung von Marketing- und Sales Responses
- Pflege der CRM-Datenbank sowie Nachverfolgung der Business Prozesse
- 1st Level Support für Business-Kunden, Organisationen und Anwendungen
- Unterstützung der KAM, CAM, des Handles und der Vertriebsorganisation

## Ihre Wertschöpfung

Aktualisierte Datenbasis

Termine für die Vertriebsorganisation

Systematische Abbildung von Vertriebs- und Marketing-Prozessen

Steigender Marktanteil

"Es war sowohl für meine Verkäufer als auch für mich sehr aufschlussreich eine Stunde lang bei den Calls mithören zu dürfen. Ich kann Ihnen nur Danke sagen für die professionelle Durchführung. Sie machen dies äußerst sympathisch und versuchen, Ihr Gegenüber auch fachlich von unseren tollen Produkten zu überzeugen."

Herrn Rothlauf, Markenverantwortlicher Porsche Zentrum Landshut

Unsere Referenzen in der Automotive-Branche:

PORSCHE · IVECO · VW · OPEL · GOODYEAR DUNLOP GERMANY · PSA GROUPE