

Warten ist keine Vertriebsstrategie.

Starten Sie lieber dort, wo Ihre Wunschkunden bereits erreichbar sind – bei uns.

Seit über 20 Jahren bringen wir Unternehmen dorthin, wo Entscheidungen getroffen werden. Mit Klarheit, Vertriebsstärke und Umsetzungskraft verwandeln wir Zielgruppen in Kunden. Wir kennen Ihre Branche, Ihre Herausforderungen – und Ihre Chancen. Gemeinsam gestalten wir Wachstum, das messbar ist. Direkt. Persönlich. Erfolgreich. MarketDialog. Vertrieb, der wirkt.



[Beratungstermin vereinbaren](#)

Unsere Schwerpunkte im Vertrieb



Leadgenerierung & Terminvereinbarung

Wir identifizieren relevante Zielkunden, sprechen sie im richtigen Moment an und vereinbaren qualifizierte Gespräche mit echten Entscheidern – passgenau, verbindlich und mit messbarem Mehrwert für Ihr Vertriebsteam.



Lead Nurturing

Wir begleiten potenzielle Kunden über alle Phasen des Entscheidungsprozesses hinweg – mit kontinuierlichem Dialog, relevanten Inhalten und punktgenauer Ansprache, bis sie bereit sind für den nächsten vertrieblichen Schritt.



Account Profiling

Wir analysieren Entscheidungsstrukturen, priorisieren Zielaccounts und liefern präzise Insights, um Ihre Vertriebsressourcen effektiv zu fokussieren – für mehr Schlagkraft, weniger Streuverluste und bessere Abschlussquoten.

Lead Nurturing

Market Research

Lead Profiling

Lead Qualifizierung

Lead Entwicklung

Follow-up Calls

Lead Management

Lead Qualität



Unser Angebot

Wir liefern das, was Ihr Vertrieb so dringend benötigt: **Kundentermine in hoher Qualität.**

+ Return-on-Investment

Wir überlassen nichts dem Zufall. Wir konzipieren für Sie ein Angebot mit einem planbar hohen ROI für Ihr individuelles Geschäft.

🔍 Absolute Kontrolle

Während der Akquisition haben Sie jederzeit Überblick über die Kontakte, Daten sowie die generierten Potenziale.

⚡ Nachhaltige Vertriebseffizienz

Rechnen Sie mit qualitativen Terminen während des Projektes und vielversprechenden Potenzialen für ihre längerfristige Sales Pipeline.

📅 Termine nach Kapazität

Wir liefern Ihnen nach BANT-Kriterien validierte Termine und Leads - angepasst an Ihre Ressourcen, Vertriebsziele.

Kundenstatement



„Mit MarketDialog haben wir einen Partner gefunden, der Vertrieb wirklich versteht. Die Zusammenarbeit ist professionell, effizient und ergebnisorientiert. Als Personaldienstleister brauchen wir keine Standardlösungen – sondern maßgeschneiderte Ansätze. Genau das liefert MarketDialog. Die Ergebnisse sprechen für sich.“

Geschäftsführer, Philipp Erik Breitenfeld von Humanus Personalservice GmbH